

# MOROSITO®

*Italian espresso coffee*

+39 0941 957993

info@morosito.it

www.morosito.it

morositocaffe

Ciao, sono Dario, quello in centro, e loro sono i miei due figli, Ivan e Andrea. Prima di presentarti il mio caffè e darti una motivazione valida a comprarlo, ci tenevo affinché avessi un'idea realistica di me che sorrido e dei miei figli che lavorano

in azienda con me. Sì, siamo la classica famiglia azienda o azienda familiare se preferisci, che ho costruito partendo da un piccolo magazzino (eh lo so che dicono tutti così, ma la mia è una storia vera). Ti stavo dicendo, ho iniziato come



tutti, puntando solo sulle mie forze e capacità di vendita.

### **Un po' di storia in breve**

Non ci crederai, ma ho iniziato a lavorare nel mondo del caffè come rappresentante ed è avvenuto tutto per caso. Ero in un bar con un amico e ad un certo punto è arrivato un conoscente a cui serviva aiuto nella vendita: “Ehi, Dario, tu sei forte, ti va di darmi una mano?”.

Ero giovane e non mi fermavo mai, accettai. Inutile dirti come andò a finire, dopo pochi anni avevo la mia torrefazione in un piccolo magazzino. Con accanto mia moglie, mi sentivo

invincibile. Facevamo tutto da soli, dalla produzione alla vendita.

Ho girato molto e conosciuto tante persone. Nel tempo la mia famiglia è cresciuta ed anche la mia azienda. Oggi forniamo il nostro caffè a molti rivenditori, bar e a chi lo ridistribuisce con il proprio marchio. Sì, per fare tutto questo il magazzino non bastava più, adesso la mia azienda è dentro un capannone molto grande con macchinari di ultima generazione. Ci sono quindici dipendenti, più collaboratori esterni, oltre la mia famiglia e sono contento di quello che ho fatto, consapevole di non essere mai il migliore, ma di

lavorare sempre sodo per diventarlo. Adesso che sai un po' più di me, della mia azienda e di quello che ho costruito, potrebbe interessarti provare a scoprire come tostiamo i caffè più pregiati che importiamo dalle più importanti zone di coltivazione del caffè.

#### **Piccolo aneddoto divertente**

Quando ho iniziato, ho comprato quantità industriali di bobina per cialde pur essendo una micro impresa composta solo da me e mia moglie, per avere il prezzo più basso. Già allora pensavo in grande. Oggi abbiamo diverse linee di prodotto, ma quella bobina la uso ancora perché mi ricorda da dove sono partito e dove volevo arrivare.

#### **Cosa sapere della mia azienda**

Morosito nasce nel 1990, oggi produciamo caffè in grani, caffè per moka, cialde e capsule compatibili con i principali brand di caffè che usano le capsule.

Offriamo la linea arabica, la linea robusta e varie miscele che nel tempo ho raffinato per i vari palati. I miei principali informatori sono i baristi, quelli che stanno dietro il bancone a fare caffè dalla mattina alla sera. Loro mi danno le informazioni utili per rendere il prodotto migliore.

#### **La mia promessa da imprenditore e padre di famiglia**

Vedi, fare il caffè non è una cosa da scienziati astrofisici laureati ad Harvard, è più una questione di



passione e ricerca nella giusta calibratura del caffè e della sua lavorazione. Il resto lo fanno tutte le macchine. Chi come me si occupa di lavorare il caffè e renderlo polvere ha il dovere morale di essere sincero con le persone. È infatti molto facile ingannare in questo settore, motivo per cui il prezzo è sì un elemento di valore, ma non può essere la condizione che vincola il processo lavorativo. Se non sei un vero intenditore, potresti bere due caffè con prezzi molto differenti tra loro, apparentemente simili al gusto, ma che usano chicchi di caffè di qualità più o meno buona. La questione etica dell'imprenditore del caffè deve essere riassunta in una domanda:

lo darei da bere ai miei figli?

Se la risposta è sì a prescindere dalle offerte di prezzo, il prodotto è valido. Altrimenti si rischia di giocare con la fiducia delle persone. Adesso, posso offrirti un altro caffè? Morosito, ovviamente! :)

Contattaci e ti invierò subito un codice promo.

Potrai dividerlo con i tuoi amici ed ottenere lo sconto oppure usarlo per il prossimo acquisto.

Sono sicuro ci risentiremo.

*Dario Mentisano*